

## **Decon Mobility – Ihr Partner für Rollstuhl-Antriebssysteme**

Decon Mobility ist ein dynamisches Unternehmen, das Hilfsmittel zur Unterstützung von Menschen mit körperlichen Behinderungen anbietet. Unser Slogan sagt alles: Gibt Ihnen Kraft!

Unser Angebot umfasst verschiedene Antriebssysteme für handbetriebene Rollstühle, die zur Erhaltung und Förderung der täglichen Mobilität beitragen. Diese Antriebssysteme unterstützen sowohl mechanisch als auch elektrisch und reduzieren den benötigten Kraftaufwand auf ein Minimum. Mit unseren Antriebssystemen bleiben die Kompaktheit, der Transport und die Optik eines handbetriebenen Rollstuhls erhalten.

Unsere Antriebssysteme eignen sich nicht nur für die tägliche Mobilität, sondern auch für Outdoor- und Sportaktivitäten. Mit unseren Produkten wollen wir den Komfort, die Freiheit und die Freude an der Bewegung für jeden im Rahmen seiner Möglichkeiten steigern. Wir denken nicht nur gerne mit unseren Kunden mit, um sie wo nötig zu unterstützen, für notwendige Anpassungen liefern wir auch Sonderanfertigungen direkt ab Werk.

## **Vertriebsmitarbeiter im Außendienst für das PLZ-Gebiet 54–98**

Zur Verstärkung unseres Teams und im Zuge unserer strategischen Weiterentwicklung suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter m/w/d für den regionalen Außendienst mit Wohnsitz im angegebenen PLZ-Gebiet.

Unser Hauptsitz Mobility Products b.v. befindet sich in Roden, Niederlande. Unter anderem für Beratungen, Produktschulungen und technische Schulungen sollten Sie hier von Zeit zu Zeit anwesend sein.

### **Wir bieten Ihnen verantwortungsvolle Aufgaben:**

- Präsentation des Unternehmens und unserer Produkte
- Ausbau und Pflege eines guten, verlässlichen Kundenstammes
- Kompetente Beratung in technischen und kaufmännischen Fragen
- Erstellung, Präsentation und Nachverfolgung von kundenspezifischen Angeboten
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Mitarbeit an Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Erprobung unserer Produkte bei Fachhändlern und Endkunden

### **Wir suchen das Gespräch mit Ihnen, weil ...**

- Sie es lieben, dass nicht jeder Tag gleich abläuft;
- Sie Ihren Arbeitstag selbst strukturieren und organisieren können;

- Sie ein freundliches, kommunikatives und souveränes Auftreten haben;
- Sie eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung haben;
- Sie eine mehrjährige Berufserfahrung – idealerweise in der Reha- und Hilfsmittelbranche – aufweisen können;
- Sie Freude daran haben, neue Menschen kennenzulernen;
- Sie Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen besitzen;
- Sie Ihren Wohnort idealerweise zentral im Vertriebsgebiet haben;
- Sie über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift verfügen, Englisch in Wort und Schrift ist ein Plus;

Was Sie von uns erwarten können:

- Ein spannendes Arbeitsumfeld mit entsprechendem Gehalt.
- Ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung.
- Umfangreiche Einarbeitung und Schulungen bezüglich unserer Produkte.
- Zugriff auf neueste Technologien und Arbeitsmittel.
- Ein freundliches und motiviertes Team, welches Sie tatkräftig unterstützt.
- Einen sicheren Arbeitsplatz und ein regionales Vertriebsgebiet direkt vom Homeoffice aus.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit Passfoto, vorzugsweise per E-Mail, bis Montag, den 23. Januar 2023, an Herrn Gerard Westra, [gerard.westra@deconmobility.de](mailto:gerard.westra@deconmobility.de).

Sollten Sie vorab weitere Informationen benötigen, steht Ihnen unser Vertriebsleiter Deutschland, Herr Thomas Buhl, telefonisch unter 0174 902 73 19 oder per E-Mail [thomas.buhl@deconmobility.de](mailto:thomas.buhl@deconmobility.de) gerne zur Verfügung.

Decon Mobility b.v.  
Kanaalstraat 27  
9301 LP RODEN  
NIEDERLANDE  
Tel. +49 (0) 3222 18 52 896  
Fax. +49 (0) 3222 18 52 897

[www.deconmobility.de](http://www.deconmobility.de) | [www.mobilityproducts.de](http://www.mobilityproducts.de)  
(Akquisition als Reaktion auf diese Anzeige ist nicht erwünscht.)